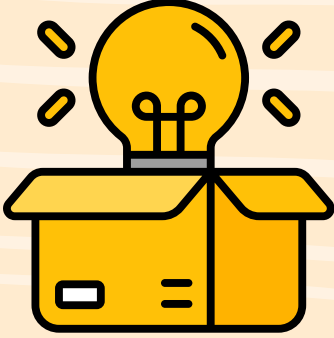


بَالعَرَبُ



حول افكارك إلى حقيقة

اهلا بك في بالعرب , الشريك الأول الذي تستطيع معه إنشاء أو توسيع المشاريع التقنية في السعودية والشرق الأوسط.

نتعاون مع المؤسسات ذات التفكير المستقبلي ورواد الأعمال الطموحين على تحويل الأفكار المبتكرة إلى أعمال واقعية ناجحة.

حوّل أفكارك إلى مشروع رقمي ناجح



طموحنا في بالعرب هو تحويل الأفكار إلى شركات تقنية رائدة وناجحة بمساعدة فريقنا المتكامل والذي يجمع خبرات ريادة الأعمال وخبرات تقنية بالإضافة إلى استراتيجيات البرنس.

يتميز فريقنا بفهم عميق للمشاكل والفرص المتاحة في سوق الشرق الأوسط بصورة خاصة . نفخر بقدرتنا على تحقيق النمو والنجاح لشركائنا من خلال طرق العمل حديثة ومبتكرة.

مهمتنا لا تقتصر مهمتنا في بالعرب على بناء الشركات التجارية ولكن تتعدى ذلك الى تمكين رواد الأعمال والمؤسسات في الشرق الأوسط من خلال توفير مصادر المعلومات والخبرات والدعم الذي يسهل عليهم عملية بناء مشروع تقني ناجح .
تشمل رؤيتنا بناء نظام بيئي متكامل لريادة الأعمال يعمل على قيادة النمو الاقتصادي والتطور التقني ويكون الهاما لبناء فترة ابتكار تقني في الشرق الاوسط.

مهمتنا

طريقة العمل



في بالعرب نتبع طريقة مثبتة النجاح في تطوير الشركات الناشئة من خلال التركيز على تطوير ركائز عمل قوية باتباع الخطوات التالية

1 مرحلة توليد الافكار

نعمل عن كثب مع رواد الاعمال من اجل صقل أفكارهم و العثور على الفرصة المناسبة في السوق . كما نعمل على تحويل المفاهيم البسيطة إلى نماذج عمل فعالة من خلال ورش العمل والجلسات الحوارية
تبين أرقام الهيئة العامة للإحصاءات ستاتيستا ان استخدام الانترنت وصل إلى 98% في المملكة العربية السعودية في 2023 مما يؤكد فرصة النمو الكبيرة للمشاريع التقنية



2

بحث السوق والتحقق من ملائمة الفكرة للسوق

يقوم فريقنا ببحث شامل للسوق للتأكد من ملائمة الفكرة للسوق الحقيقي وتقديم رؤى قابلة للتنفيذ من خلال تحليل اتجاهات السوق , سلوكيات العميل و المشهد التنافسي . لقد شهد سوق التجارة الالكترونية نموا سنويا يصل الى 28% جاعلا هذا القطاع أكثر ديناميكية للشركات الناشئة



3

استراتيجيات الأعمال

نعمل على بناء استراتيجية عمل خاصة تواكب المشهد التقني التنافسي . هذا يشمل تحديد الأسواق المستهدفة , تحديد القيمة المضافة للمشروع واستحداث خطط الانطلاق في السوق



تدعم رؤية المملكة 2030 ريادة الأعمال وتعمل على زيادة مساهمة الشركات الصغيرة والناشئة في إجمالي الناتج المحلي من 20-30 بالمائة

4

التطوير التقني

يوفر فريقنا التقني حلولاً تكنولوجية متقدمة تشمل تطوير المواقع الإلكترونية وتطبيقات الهواتف المحمولة. نضمن أن تكون جميع المنتجات الرقمية رصينة، قابلة للنمو ، وسهلة الاستخدام. من المتوقع أن ينمو قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في المملكة بنسبة 8.6% سنويًا، مما يؤكد أهمية بناء أساسات متينة



التصاميم و العلامات التجارية

5

نشوء علامات تجارية جذابة وسهلة الاستخدام من قبل العميل . يتأكد خبير التصميم ان كل تفاصيل التصميم تعكس فكرتك وتكون ملائمة لذوق الجمهور



في المملكة العربية السعودية، يفضل 71% من المستهلكين الشراء من العلامات التجارية التي يعرفونها ويثقون بها

الإطلاق

6

ندعم الشركات الناشئة في مرحلة اطلاق منتجها او خدمتها الى السوق ونحرص على الاستهداف الصحيح للعميل المناسب عن طريق استراتيجيات التسويق عبر قنوات التسويق التقنية



من المتوقع أن تصل نفقات المملكة على التسويق الرقمي إلى 2.3 مليار دولار بحلول عام 2025، مما يثبت أهمية التسويق الرقمي للمشاريع

النمو والتوسع

7

من ضمن خدمات دعمنا للشركات الناشئة خدمات التسويق و النمو والشراكات الاستراتيجية التي تدعم التوسع الصحيح للشركة . نستخدم طرق اتخاذ القرارات القائمة على البيانات والأرقام ونعمل على تحسين الأداء وتسهيل الاستحواذ على السوق



شهد قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في المملكة نموًا بنسبة 10% خلال العام الماضي، مما يهيئ البيئة المواتية لنمو الأعمال

نعمل على ربط الشركات الناشئة بالمستثمرين و نقودهم الى تامين التمويل .
لدينا شبكة من المستثمرين الذين يرغبون في تقديم الدعم للحلول المبتكرة التي
تتماشى مع فرص النمو في المنطقة
شهد سوق راس المال الاستثماري نموا في الاستثمارات بنسبة 55% عام 2023
مما يؤكد على ثقة المستثمر بالافكار المحلية



الخدمات الرئيسية



خدمات البحث

دراسة السوق: تحليل معمق لفئات العملاء، وأفضل الطرق لزيادة تفاعل العميل ،
وتحديد المدن الاستراتيجية لبيع المنتج او الخدمة
تحليل المنافسين: قوائم تفصيلية بالمنافسين داخل المملكة، مع فهم استراتيجياتهم
التنافسية وأدائهم في السوق
معلومات و بيانات عن السوق الإلكتروني: تقييم حجم السوق والحصة السوقية التي يمكن
الاستحواذ عليها من اجل الوصول الى قرارات استراتيجية
معلومات وبيانات عن العملاء: إجراء مقابلات واستطلاعات مع العملاء لجمع الردود
والاراء التي تساهم في تعديل طريقة طرح المنتجات



الخدمات القانونية

تأسيس الكيانات: نقدم لك دعم كامل في تأسيس الكيانات القانونية، بما فيها تسجيل الشركات في السعودية وسوق أبوظبي العالمي. فريقنا يضمن لك تأسيس عملك بطريقة متوافقة تماماً مع الأنظمة المحلية

الامتثال والتراخيص خدماتنا تشمل إدارة الضرائب وضريبة القيمة المضافة ورخصة الزكاة. نضمن لك التزام عملك التام بالمتطلبات واللوائح القانونية في المنطقة

الخدمات التعاقدية فريق قانوني مختص في صياغة العقود واتفاقيات مستوى الخدمة بما يتناسب مع احتياجات قطاع الشركة (SLAs)



الخدمات التجارية

تطبيق الأدوات الرقمية: نساعدك في اختيار وتطبيق الأدوات الرقمية المناسبة لفريق العمل التجاري، لزيادة كفاءة العمليات التشغيلية

تحسين المبيعات: نعمل على إنشاء مسارات مبيعات فعالة وأدوات توقيع عقود رقمية تساعد في تحسين الأداء المبيعات

تطوير الشراكات: نقدم توصيات لتطوير الشراكات ونساعدك في إعداد أدوات إدارة العملاء والاتصالات، مع توفير برامج تدريبية شاملة



خدمات التسويق

خطط استراتيجية للتسويق الرقمي: نطور خطط المبيعات والتسويق المصممة خصيصاً لتناسب البيئة الرقمية

إدارة الحملات: نقوم بتصميم وتنفيذ حملات تسويق رقمية تركز على العلامة التجارية، ورفع ترتيب الشركة في محركات البحث، (SEO) وتحسين الأداء على محركات البحث

تحليل الأداء: نوفر تقارير أداء تفصيلية مع توصيات وخطوات لتحسين العائد من الاستثمار في الإعلانات



خدمات تقنية

تطوير المواقع والتطبيقات: نصمم مواقع وتطبيقات مخصصة لتلبية احتياجات العمل المختلفة

حلول التجارة الإلكترونية: نطور ونُدمج منصات التجارة الإلكترونية لتسهيل عمليات البيع عبر الإنترنت

التكامل التكنولوجي: نضمن لك تكامل سلس مع حلول التجارة الإلكترونية المتواجدة في السوق من أجل تحسين الاداء وتقديم خدمات متكاملة

فريقنا



يقف وراء نجاح بالعرب فريق من المحترفين ذوي الخبرة المتنوعة في مجال بناء وإدارة الشركات الناشئة

أحمد صبح



شريك مؤسس في بالعرب لديه خبرة 20 سنة في مجال بناء الشركات الناشئة . دوره يبدأ من التخطيط الاستراتيجي حتى التنفيذ العملي . عمل كمديرا للنمو في ارزاق بلس محققا نموا 300% للارقام المستهدفة و تحسين بنسبة 73% في معدلات المبيعات وزيادة 56% في عوائد الاستثمار للحملات التسويقية . كما كانت خطط الحملات التسويقية لل من ضمن انجازاته بالإضافة الى تحسين الكفاءة التشغيلية B2B

الأدوار السابقة التي شغلها أحمد زودته بمجموعة واسعة من المهارات في تصميم تجربة المستخدم ، إدارة المتاجر الإلكترونية، وتجربة العملاء الرقمية. لديه سجل حافل في تحسين تجارب المستخدمين، وتعزيز انتشار المنتجات، وتقديم حلول أعمال مبتكرة. رحلته الريادية تشمل خروجاً ناجحاً من إحدى الشركات، مما يبرز قدرته على تحويل الأفكار إلى مشاريع مربحة. يجمع أحمد في نهجه بين الصلابة، الابتكار، والرؤية الاستراتيجية، مما يجعله إضافة قيمة لأي شركة ترغب في تحقيق نمو مستدام ونجاح في السوق

عمار الأمير



شريك مؤسس و خبير مالي واقتصادي لديه خبرة 10 سنوات في قطاع البنوك والخزينة . شهادة الماجستير في المالية والاقتصاد مكنته من اكتساب فهم عميق للادارة المالية والتخطيط الاستراتيجي المالي للمنتجات الغذائية، أظهر عمار B2B كمؤسس لأرزاق بلس، وهو سوق مهارات قيادية وريادية استثنائية. لديه دور واضح في دفع عجلة النمو المالي، تحسين التعاملات التجارية، وتطوير المبادرات الاستراتيجية التي دفعت الشركة للنجاح . من خلال علاقاته و قدرته على الاستحواذ على فرص جديدة في السوق تمكن من الحصول على استثمارات بقدر 3 مليون دولار لشركة ارزاق بلس تم جمعها على عدة مراحل من عدد من المستثمرين المحليين

سرى العاني



تجلب معها سرى خبرة خمس سنوات في العمل مع الشركات الناشئة . (pivots) شاركت خلالها ب 3 تحولات محورية من أهم المحاور التي تعمل عليها استحداث خطوات العمليات اليومية وملائمتها لبيئة العمل والعمل على شراكات استراتيجية . كما تتفوق في إعداد العروض التقديمية وجمع المعلومات اللازمة للحصول على الاستثمار . عملت في مجالات متنوعة منها التسويق , كتابة محتوى , بناء اقسام و تدريب الموظفين واختيار الأدوات التقنية المناسبة لادارة الاقسام و جمع البيانات مثلت الشركات في عدد من مسرعات الاعمال واكتسبت الخبرات التي تم تطبيقها للدخول الى مسرعات ثانية داخل السعودية مما ساهم في نمو الشركة وجلب الاستثمارات لديها سرى قناعة بضرورة استخدام الادوات واتممتة العمل وبناء فريق قوي ووفي من اجل ضمان نجاح المشروع

قصص النجاح



نفتخر في بالعرب بقصص نجاح شركائنا التي منها :

أرزاق بلس، منصة توزيع خدمات غذائية كانت من عملاء بالعرب منذ بدايتها. من خلال العمل بشكل وثيق مع فريق أرزاق بلس، تمكنا من رفع الإيرادات إلى 10 أضعاف. كما ساعدنا في إعداد الوثائق الرسمية و العروض التقديمية التي تم استخدامها للحصول على التمويل خلال الجولات الاستثمارية. من خلال الخدمات التسويقية تمكنا من زيادة الوعي عن العلامة التجارية وموقعها في محركات البحث



واوان، متجر متخصص في بيع البروتين والمكملات الغذائية، المتجر متواجد في عمان والكويت. الخدمات التي تم طلبها هو تعزيز تواجد المنتج عبر الانترنت عن طريق انشاء متجر الكتروني. نعمل حاليا مع فريق واوان على إيجاد المدخل المناسب لهذه المنتج إلى السوق الذي يعتبر بحر احمر في منافسة قوية



مارد القهوة متجر قهوة مختصة يقدم منتجات القهوة لأصحاب المقاهي والافراد. تم التواصل مع بالعرب من اجل تطوير وانشاء فكرة تساهم في زيادة الطلبات المتكررة للعملاء المتواجدين وایجاد عملاء جدد من خلال افكار تسويقية جديدة مناسبة للسوق



تتميم المعمار شركة استشارات معمارية تهدف إلى تطوير قطاع البناء والانشاءات في المملكة من خلال تقديم استشارات هندسية عبر القنوات التقنية. تمكن اصحاب المشاريع الكبيرة والصغير من متابعة مسار بناء المشروع الهندسي بدقة وتصحيح الاخطاء قبل التنفيذ. دور بالعرب هو بناء المنصة التقنية التي تمكن من وصول المنتج إلى السوق واستهداف العميل الصحيح. المشروع قيد التنفيذ



بِالْعَرَبِ

ليش تختارنا؟

الخبرة: فريقنا يتكون من رواد أعمال متمرسين، خبراء تقنية، واستراتيجيين 

شبكة علاقات: نمتلك شبكة واسعة من العلاقات في الصناعة والمستثمرين 

التركيز المحلي: نفهم التحديات والفرص الفريدة في السوق الشرق أوسطي 

الدعم: نقدم دعم شامل في كل مرحلة من مراحل رحلة شركتك الناشئة 

تواصل معنا

جاهز لتحويل فكرتك الرقمية إلى واقع؟ تواصل معنا اليوم وخلينا نبدأ في صنع شيء مذهل مع بعض www.balarab.com